

## Ice Baby

### Testimonial 1 :

KW 是在那個 Night Market 是在 donggongon 的 pasar malam  
當時是因為覺得它自由自在，之前我是自己在做生意，差不多 10 個月

Ice Baby 是近第一個月，對他們的印象覺得他們有地方會給我們去做生意  
還有它的 Facebook 的 marketing 很強！所以我每天認識它就是在 Facebook 里面，  
一打開 facebook 就可以看到 KW，就是這樣子認識，慢慢才知道，在 Donggongon 這樣子遇到囉

因為我覺得可以嘗試下另外一家公司，而且他們有地方，所以我們比較輕鬆做生意，  
因為我們第一台車，是我們自己找地方，第二台車，KW 可能會給我們有新的地方去擺，慢慢  
他會帶著我們去擺

Either 是 Ms Teoh，那產品是我們自己啦

那時候開始，我是想賣炸東西的，然後賣炸東西，感覺到市場上，還是比較慢  
我也要改去賣 Ice cream，就加配合啦，炸東西及 ice cream 就配合起來啦，她會有一點 idea，給  
我們一種提議，問我們要不要摻進去，比如講，這個 product 給人家吃到開心或不開心，所以我  
自己慢慢改地出來，講賣炸東西還有 ice cream 配起來，就是一個配套，賣有水，有炸東西，還  
有 ice cream

市場反應，我還沒真正地跑，可是我覺得是可以做的啦，可以做得到的啦！

### Testimonial 2 :

最重要的是一個簡單的 Menu，人家容易點餐的，點哪一個 Menu 這樣子，因為我們沒有 Menu，  
靠嘴巴講，因為我們自己拍照出來的 Menu，不好看吧

所以人家也是不懂我們在賣什麼，有時我們用嘴巴來介紹，有 ice cream 有水有雞，他們就講有  
這樣子 3 個東西一 set，ok 啦，他們只是嘗試想要吃罷了，可是他們沒有看到，所以他們也不懂，  
到底好不好吃，好不好看

所以我覺得有一個圖片，還是一個照片，人家現在的時代就是看照片來點餐囉  
所以我們有水，還有一個炸雞，還有 ice cream 一 set 這樣子我們賣十塊，我覺得是很便宜啦，  
對我來講

因為單單只是 ice cream，普通的 soft cream 我都賣 3 塊，只是單單雞，我都可以賣 5 塊或者 6  
塊，水一杯是賣 6 塊的本來，所以如果 1 set 這樣子，他們完全要到完，就只是 10 塊

所以我覺得是可以做啦，在我的概念里面，她有一直在鼓勵我，給我參考他們的食物及 ice cream  
要怎樣去變到人家會比較受歡迎，人家會想要買我們的產品，所以我會一直想，想到這樣子的東  
西囉

本來如果我以前我做的生意，ice cream 是可以有 customer 來買啦，可是我們比較死板，因為單  
單一個 ice cream，人家要，就是小孩子，大人是不想要買的，因為已經是很普遍的 ice cream，  
小孩子看到 ice cream 都是要啦，可是一定要吸引大人，就是一定要有水有炸雞，還有一個 ice  
cream 嘛

這種是 KW 會給我一個意見，就是要給情侶，或者好像一家人，不想買多，買一杯大家可以一起  
share 來吃，她給到我這樣子的想法啦，慢慢地去研究到，

其實也不是研究啦，就是普通這樣子想出來，反正本來我是賣炸雞的，我也沒有想到要去賣水的，  
炸雞了，然後我又慢慢加去賣水，然後再加去有 ice cream，然後一個配套 10 塊，這樣子我覺得  
是變不錯啦！